**Паспорт инвестиционного проекта**

(критерии отбора региональных инвестиционных проектов, требующих привлечения частных инвестиций, для их презентации на выставочной экспозиций российских регионов в рамках Форума)

| **Наименование** | **Требования** | **Комментарии** |
| --- | --- | --- |
| ***1. Основные сведения о проекте*** | | |
| 1.1 Наименование инвестиционного проекта |  | Указывается полное наименование инвестиционного проекта .  В обязательном порядке в составе наименования инвестиционного проекта указывается его отраслевая принадлежность. |
| 1.2 Территория (регион) реализации инвестиционного проекта | Производственная площадка инвестиционного проекта должна быть расположена на территории Российской Федерации | Указывается фактический адрес производственной площадки, на которой предполагается реализовать проект с указанием наименований субъекта Российской Федерации, муниципального образования, населенного пункта, улицы и номера дома |
| 1.3 Цель проекта |  | Приводится описание целей проекта, оценка основных показателей рынка, в том числе в глобальном разрезе (объемы импорта, объемы потребления, информация о продуктах-аналогах), характеристика основных потребителей, ожидаемый объем выпуска продукции, доля рынка во внутреннем потреблении. |
| 1.4 Краткое описание инвестиционного проекта | Срок реализации проекта (начало эксплуатационной стадии) – не более трех лет | Указывается подробное описание всех стадий реализации проекта с указанием ожидаемых сроков их реализации, в том числе:  разработка конструкторской и технологической документации,  подготовка производственной площадки,  организация производства,  организация сбыта.  Если отдельные стадии проекта уже реализованы, соответствующая информация также заносится в паспорт проекта с указанием достигнутых результатов |
| 1.5 Результат реализации проекта | Проект считается реализованным после выхода на 50% от проектной мощности | Указывается структура предполагаемых поставок (на основании анализа потребностей рынка) |
| 1.6 Объем финансирования проекта |  | Указывается объем инвестиций в ценах соответствующих лет с указанием источников по годам реализации проекта |
| 1.7 Предполагаемая структура финансирования инвестиционного проекта с указанием параметров привлечения финансирования:  а) собственный капитал;  б) средства участников инвестиционного проекта;  в) заемное финансирование, планируемый срок погашения кредитов и займов;  г) ожидаемый объем государственной поддержки. | Не менее 20% стоимости инвестиционного проекта должно быть предусмотрено за счет собственных средств инвестора (денежные средства от увеличения уставного капитала; денежные поступления от текущей деятельности (при условии отсутствия ограничений на их использование); движимое и недвижимое имущество, необходимое для реализации проекта (при условии отсутствия обременений). | Указывается объем финансирования инвестиционного проекта с разбивкой по источникам финансирования:  - собственный капитал – указывается объем собственных средств, доля (в процентах) собственных средств в объеме общего финансирования инвестиционного проекта;  - средства партнера по инвестиционному проекту (при наличии) – указывается объем средств партнера инвестиционного проекта (соинвестора, являющегося участником  инвестиционного проекта), доля (в процентах) средств партнера в объеме общего финансирования инвестиционного проекта;  - заемное финансирование, планируемый срок погашения кредитов и займов – указывается объем заемных средств, доходность и доля (в процентах) заемных средств в объеме общего финансирования инвестиционного проекта;  - государственная поддержка – указывается предполагаемый объем государственной поддержки, а также предпочтительные формы поддержки (могут быть сформированы пожелания как по действующим механизмам государственной поддержки, так и предложения по новым механизмам, в настоящее время не предусмотренным в нормативных правовых актах) |
| ***2. Требования к инициаторам инвестиционного проекта*** | | |
| 2.1 Инициаторы инвестиционного проекта:  а)юридическое лицо, реализующее инвестиционный проект;  б) акционеры (учредители) юридического лица, реализующего инвестиционный проект, владеющие пакетом акций более 5 процентов;  в) ключевые руководители юридического лица, имеющие отношение к непосредственной реализации инвестиционного проекта. | Инициатор проекта должен находиться в юрисдикции Российской Федерации. Участие организаций, находящихся в оффшорных юрисдикциях не допускается.  Допускается финансирование инвестиционного проекта со стороны компании-нерезидента в случае наличия соглашений с институтами развития. | Указываются все участники инвестиционного проекта, включая инициатора инвестиционного проекта. При этом приводятся полное наименование, сведения об организационно-правовой форме, о местонахождении, почтовый адрес (для юридического лица), фамилия, имя, отчество (последние – при наличии), почтовый адрес (для физического лица). |
| 2.2 Наличие предпроектной подготовки и необходимых компетенций в сфере реализации проектов в промышленности | Инициатор должен обладать правами (собственности или долгосрочной аренды) на производственные площади, необходимые для реализации проекта  Должен обладать успешным опытом организации производства или реализации проектов в соответствующей отрасли | Указывается информация о правах (собственности или долгосрочной аренды) на производственные площади на которых предполагается реализовать проект.  Дополнительно указывается информация о ранее реализованных проектах в промышленности |
| ***3. Требования к продукции*** | | |
| 3.1. Развитие импортозамещения | Инвестиционный проект должен быть направлен на создание производства продукции, доля импорта которой на территории Российской Федерации составляет 80-100 процентов. | Указывается информация об основных характеристиках выпускаемой продукции, основных потребителях, ожидаемом объеме выпуска продукции и доле рынка во внутреннем потреблении.  Приводится информация подтвержденных намерений от потенциальных потребителей продукции, наличие подтвержденных намерений (договора поставки, предконтракты, письма/протоколы намерений) от российских потребителей на приобретение продукции компании в объеме не менее 30 % от запланированного годового объема производства |
| 3.2 Экспортоориентированность | Инвестиционный проект направлен на замещение иностранных комплектаторов  1-го или 2-го уровней для компаний, имеющих позиции на мировых товарных рынках,  *или*  Ожидаемая доля продукции, поставляемой на экспорт, по результатам реализации проекта составит не менее 20 % от общего выпуска продуктовой линейки | Указывается информация о развитии соответствующих мировых рынков, о возможностях и механизмах участия в глобальных цепочках добавленной стоимости, о наличии предварительных соглашений с заказчиками. Отдельно указывается информация о дополнительных мероприятиях, которые необходимо предусмотреть в рамках стратегии компании по входу в глобальные цепочки добавленной стоимости.  Для проектов на инвестиционном этапе необходимо наличие предварительных соглашений о намерениях с потенциальными заказчиками продукции за рубежом либо подтверждение использования продукции, произведенной в рамках проекта, в производстве продукции, поставляемой на экспорт.  Проектом предусмотрена сертификация выпускаемой продукции в соответствии с требованиями зарубежных стран (при необходимости). |
| 3.3. Соответствие инвестиционного проекта целям модернизации и технологического развития российской экономики | Производство должно соответствовать наилучшим доступным технологиям, соответствующим современному уровню развития науки, техники и технологий | Приводится описание производственных процессов со ссылкой на соответствующие справочники наилучших доступных технологий (при их наличии) |
| ***4. Показатели инвестиционной привлекательности проекта*** | Срок окупаемости проекта должен составлять не более 7 лет. В случае проекта, направленного на импортозамещение, срок окупаемости - не более 10 лет.  Подтверждение безубыточности проекта (NPV>0) | Указываются показатели инвестиционной привлекательности проекта:  а) Чистая приведенная стоимость проекта (NPV);  б) Внутренняя норма доходности проекта (IRR);  в) Срок окупаемости проекта (PBP);  г) Ставка дисконтирования (WACC);  д) Дисконтированный срок окупаемости проекта (DPBP);  е) Удельная эффективность проекта (PI). |
| ***5. Риски реализации инвестиционного проекта*** |  | Указываются следующие риски реализации инвестиционного проекта, а также количественная оценка вероятности их возникновения, количественная оценка возможного ущерба для реализации инвестиционного проекта, описание степени их влияния на проект (высокий/средний/низкий), причины их возникновения и методы их нивелирования:  а) рыночный риск;  б) риск сырьевой базы;  в) контрактные риски на инвестиционной фазе;  г) риск недофинансирования;  д) акционерный риск;  е) технологические и инфраструктурные риски;  ж) риски государственного регулирования;  з) административные риски;  и) риски команды проекта и риски персонала;  к) экологические, социальные и репутационные риски;  л) форс-мажорные риски |
| ***6. Анализ сильных и слабых сторон, возможностей и угроз инвестиционного проекта*** |  | Приводится анализ сильных и слабых сторон, возможностей и угроз инвестиционного проекта (SWOT-анализ) |